



opisto

EL ESPECIALISTA
EN PIEZAS DE OCASIÓN



“Desarrollar el potencial del conjunto de actores europeos de una economía circular virtuosa.”

Opisto es un actor comprometido a favor del uso de piezas de desguace de automóviles. Nuestra misión es doble: proponer soluciones técnicas para apoyar al sector de la deconstrucción, en su digitalización y su industrialización, facilitando el acceso para todos a piezas de ocasión.



¿Quiénes somos?

Al participar en 2008 en la carrera 4L Trophy, los gerentes de Opisto rápidamente se enfrentaron a la dificultad de encontrar piezas de ocasión para preparar el coche.

Al sumergirse en el mundo de los centros de vehículos al final de su vida útil (desguaces de automóviles), identificaron la necesidad que estos tenían de recibir apoyo para su transformación digital:

- Para optimizar los modos de trabajo y aportar mayor comodidad a los equipos;
- Para valorizar las existencias de piezas, informatizando el centro para aprovechar el auge del comercio electrónico.

Su idea: un programa para digitalizar los centros VFU (Centros para Vehículos Fuera de Uso) y un sitio de comercio electrónico para que el público en general pueda acceder fácilmente a las piezas.



Laurent Assis-Arantes y Johan Branca
Cofundadores y gerentes de Opisto

2008

Carrera 4L Trophy

2010

Creación de **Saceo**, empresa que propone las soluciones Opisto

2011

Creación del programa **Opisto 360** dedicado a los centros VFU

Creación del sitio **opisto.fr** dedicado a particulares francófonos

2015

Creación de **opisto.pro** dedicado a los profesionales de la reparación automóvil

2020

Lanzamiento de la aplicación móvil **Opisto 360**

2021

Lanzamiento del sitio **opisto.com** dedicado a particulares en el ámbito internacional

Creación de la herramienta **Opisto Connect** para activar las ventas de los centros VFU

Piezas de desguace: una alternativa a la oferta de piezas nuevas

Las piezas de desguace constituyen, tanto para los reparadores como para los particulares, una auténtica alternativa a las piezas nuevas o de recambio. Desde hace varios años, van encontrando su sitio entre la oferta de piezas de recambio disponibles para reparar vehículos.



LA OFERTA DE PIEZAS EN EL MERCADO

PIEZAS NUEVAS

- Piezas originales (fabricantes)
- Piezas de retroadaptación (proveedores de equipos)
- Piezas adaptables

PIEZAS PROCEDENTES DE LA ECONOMÍA CIRCULAR

- Piezas reacondicionados (restauradas)
- Piezas de desguace: procedentes de vehículos al final de su vida útil, desmontadas y probadas antes de su puesta a la venta en centros VFU autorizados.

Las piezas de desguace corresponden a otro modelo de abastecimiento: son únicas, las envían los centros VFU por unidades.

BENEFICIOS DE LA PIEZA DE DESGUACE

Usar piezas de desguace representa un gran compromiso con la preservación del medio ambiente y la optimización de los recursos naturales. También hay otros beneficios para cada tipo de actor:

Centros VFU

- Aumento de las ventas gracias a la venta de piezas presencial en el centro o en línea.
- Desmontaje optimizado para aumentar la tasa de revalorización de los vehículos.

Aseguradores

- Fidelización de los asegurados al rescatar vehículos destinados a la destrucción.
- Aumento de la oferta de piezas a disposición de los reparadores.

Reparadores

- Propuesta facilitada de presupuestos de piezas procedentes de la economía circular.
- Alternativa económica a la pieza nueva: las existencias de piezas de desguace son representativas del parque circulante y permite reparar un máximo de vehículos. Esto da la posibilidad de realizar ventas adicionales y de fidelizar a los clientes.

Automovilistas

- Ahorro (hasta -70 % de media con respecto a piezas nuevas), que permiten prolongar con seguridad la vida útil de los vehículos.
- Palanca de la economía circular: al dar una segunda vida a las piezas de automóviles, se evita el sobreconsumo.

Nuestras soluciones para acelerar el desarrollo de los centros VFU

Nuestras herramientas están diseñadas para que los centros VFU saquen provecho de la sinergia entre la gestión optimizada y la oportunidad que supone el comercio electrónico. Una vez informatizadas las existencias de vehículos y de piezas, la venta en línea es rápida y genera ingresos adicionales a la venta presencial en los centros.

Soluciones de programas



Retirada y entrada del VFU



Descontaminación



Desmontaje y control de calidad



Fotografías y informatización de las piezas

Venta en línea



Difusión en las plataformas Opisto y socios



Venta en línea



Preparación y envío del pedido



Seguimiento posventa

«Nos alegramos mucho de haber lanzado la venta en línea en opisto.fr en 2017. Nos hemos subido al carro digital y nos damos cuenta de que las costumbres de nuestros clientes cambian, cada vez compran más en línea. Nuestro volumen de negocios en comercio electrónico no deja de crecer».

Vincent Rebichon - Responsable de proyecto
Stock Casse 70 y Pro Pièces SC 25 (Francia)



EL PROGRAMA Y LA APLICACIÓN MÓVIL

- 1/ Facilita el abastecimiento de vehículos y su retirada: expedientes de siniestros, gestión de las rutas...
- 2/ Simplifica los procedimientos administrativos gracias a la transferencia automática de datos.
- 3/ Mejora la peritación, gracias a una ayuda a la decisión para identificar las piezas que se deben desmontar según su valor potencial.
- 4/ Optimiza la gestión de las piezas de ocasión para facilitar las ventas de comercio electrónico o presencial en los centros.
- 5/ Automatice la gestión de pedidos (registro, facturación) y la conexión con el programa contable.

opisto360

Una herramienta ampliamente adoptada

Cerca de
500
Centros VFU clientes en Europa

PLATAFORMAS OPISTO

opisto.fr opisto.com opisto.pro

3,6 M
piezas de desguace disponibles

17 M€
de VN generado en 2020

Cerca de
200
Centros VFU autorizados vendedores en línea

3,9 M
de visitantes anuales

opistoconnect

¿Es un centro de VFU y no dispone del programa Opisto 360? Puede difundir las existencias de las piezas en nuestras plataformas de comercio electrónico y las de nuestros socios gracias a la solución Opisto Connect.

PROGRAMA CERTIFICADO NF 203 Y NF 525

Puede acceder a los certificados del programa escaneando el código QR o consultando la página web:



<https://bit.ly/3y7qeMx>

Fuente Opisto - junio de 2021

¡Póngase en contacto con nosotros para más información!

info@opisto.com

Nuestros puntos fuertes

- 1/ Actor principal, en Europa, en el mercado de programas de gestión destinados a los centros VFU.** En Francia, los clientes de Opisto procesan el 45 % de vehículos al final de su vida útil (más de 600 000 vehículos al año).
- 2/ Conocimiento de la deconstrucción automovil e innovación colaborativa** con nuestros clientes centros VFU. Esto nos permite proponer nuevas funciones, más allá de las evoluciones tecnológicas y reglamentarias.
- 3/ Auténtica sinergia entre el programa Opisto 360 y las plataformas de comercio electrónico.** Son fuentes de ingreso para los centros VFU y simplifican la compra de piezas de desguace de calidad por parte de los reparadores de automóviles y de los particulares en Europa.
- 4/ Apoyo a los centros VFU en las diferentes etapas de su desarrollo:** intercambio de información, cursos de formación, soporte técnico, visitas in situ, diagnóstico anual gratuito de los procesos y del rendimiento...
- 5/ Potencia de la comunidad Opisto en Europa:**
 - Centros VFU numerosos y variados: independientes o grupos, multisitios o no...
 - Redes de prescriptores influyentes: peritos, aseguradores, reparadores de automóviles...
 - Socios distribuidores: sitios de comercio electrónico, catálogos de piezas para redes profesionales, herramientas de cálculo...

Nuestra ambición

La economía circular es uno de los pilares del desarrollo sostenible. Frente al impacto del sobreconsumo, la compra de ocasión se está generalizando para la ropa, los muebles, los teléfonos... En Opisto, queremos dar una segunda vida a artículos esenciales de la movilidad diaria: las piezas de recambio para automóviles.

Piezas de desguace: icada actor tiene una función que desempeñar!



«Opisto 360 nos ha proporcionado una solución global: la entrada de vehículos, la gestión administrativa, la gestión de vehículos en el parque, la gestión de piezas, el desmontaje, la toma de fotos más sencilla, las estanterías y las pasarelas con la contabilidad.

Hemos ganado mucho tiempo en nuestros procesos, hay mucho menos riesgo de error y la venta en línea (a particulares y profesionales) ha permitido desarrollar el volumen de negocios».

Xavier Spanghero - Gerente de Sud Ouest Auto (Francia)

“Los consumidores plebiscitan la compra de ocasión, que combina ecología y ahorro. Una tendencia a la que responde plenamente la pieza de desguace.”

Laurent Assis-Arantes, Cofundador y gerente de Opisto

Confian en nosotros



info@opisto.com

3 bis rue Lucien Servanty
31400 Tolosa
FRANCIA

Actualizado el 20/08/2021
Créditos fotográficos: Pixabay, Unsplash, Opisto

N.º de Siret: 52327086600057 - Registro Mercantil de Tolosa n.º 523 270 866 (Francia)

